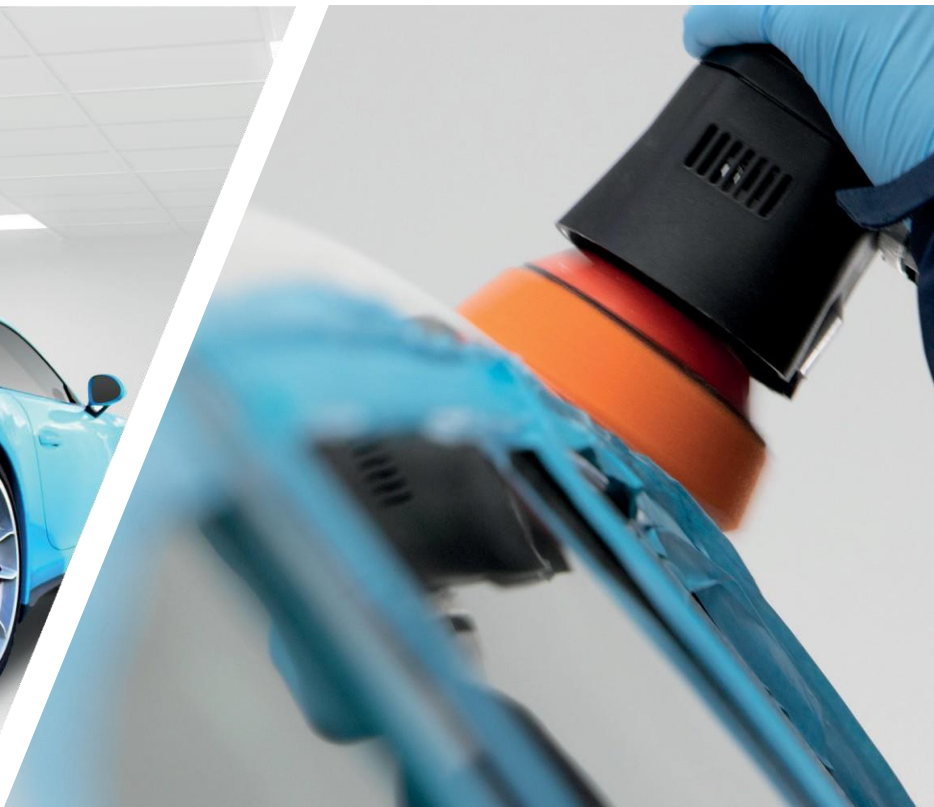


# FD

## FORMATION DETAILING



## PROGRAMME DE FORMATION

### PACK DEVENIR DETAILER EXPERT CERTIFIÉ



Version.240419



## Formation 1

### OBJECTIFS

Avec 90% de pratique sur les véhicules, à la fin de notre formation vous saurez :

- Réaliser toutes les étapes préparatoires à un polissage de carrosserie : pré lavage, lavage, décontaminations mécanique et chimique d'une carrosserie
- Masquer une voiture pour la phase de polissage et lustrage
- Nettoyer le véhicule quelque soit le support
- Savoir évaluer l'état d'une carrosserie, savoir identifier les défauts de carrosserie tels que swirls, tourbillons, rayures profondes, voile terne, hazing, hologramme, transfert de peinture...
- Estimer son temps de travail et savoir réaliser un devis (unité de temps et/ou unité de valeur €)
- Appréhender les différentes étapes du polissage et du lustrage automobile
- Réaliser un polissage en mode car-staging et polissage multi-passes en mode detailing
- Estimer son temps de travail.
- Savoir utiliser le PTG (mesureur d'épaisseur), comprendre et interpréter les résultats.
- Savoir utiliser et choisir le bon combo machine / pads / pates de polissage en fonction du support : plastique, carbone, aluminium, tôle...
- Réaliser un polissage en mode car-staging et polissage multi-passes en mode detailing
- Mettre en valeur un véhicule avec une finition professionnelle
- Nourrir et protéger la carrosserie : lustrage, protection par cire naturelle et par traitement céramique professionnel

Avec cette formation de préparation esthétique automobile, vous acquérez les bases fondamentales à la pratique de la préparation esthétique automobile (lavage et préparation de la phase de polissage automobile) et du detailing (polissage et protection). En formation initiale ou en reconversion professionnelle, devenez detailer auto !

### PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience de minimum 1 an dans le domaine automobile ou avoir un projet professionnel avéré dans le polissage

### VALIDATION ET CERTIFICATION

- Une attestation de formation sera délivrée en fin de formation
- Passage de la certification **RS5956** et remise d'une certification si réussite

### PUBLIC

- Vous êtes en reconversion professionnelle
- Vous créez ou reprenez un centre de préparation esthétique automobile
- Vous souhaitez perfectionner vos compétences
- Vous voulez développer de nouvelles techniques optimisées
- Vous êtes professionnel (garagiste, nettoyeur, concessionnaire) et vous envisagez de diversifier vos activités

Cette offre de formation  
est éligible à

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

moncompteformation.gouv.fr



**MODALITES PÉDAGOGIQUES**

- Matériel, équipement, accessoires et produits professionnels
- Véhicule(s), pièces et éléments de véhicule
- Support de cours
- Administratif : émargement, évaluation à chaud par QCM, évaluation à froid

**CONTENU****Partie théorique**

- Comment prendre en charge un véhicule et évaluer son état ?
- Qu'est ce que le polissage ?
- Comment préparer le véhicule avant polissage ?
- Comment évaluer son temps de travail et réaliser un devis ?

**Préparation de la carrosserie**

- Pourquoi réaliser un pré-lavage de la carrosserie avant un polissage ?
- Comment bien nettoyer un véhicule ?
- Décontamination chimique de la carrosserie
- Décontamination mécanique de la carrosserie

**Pratique du Polissage**

- Théorie du polissage en salle
- Présentation des différents produits et matériels utilisés au cours de la formation
- Les différentes dureté de vernis
- Les défauts d'une carrosserie
- Epaisseur de la peinture et du vernis / Utilisation du PTG
- Présentation des techniques professionnelles optimisées d'une rénovation esthétique automobile dans le détail (detailing) et avec un niveau d'exigence élevé (haut de gamme)
- Techniques de préparation pour une rénovation (décontaminations chimique et mécanique, masquage)
- Techniques de rénovation par correction d'un vernis ou peinture en brillant direct (polissage, lustrage)
- Utilisation des différentes machines et pads sur des éléments de carrosserie
- Présentation et mise en pratique des différentes finitions possibles (lustrant, cire) pour s'adapter aux besoins du Client
- Sensibilisation aux risques et pièges à éviter lors d'une préparation, aux équipements de protection individuelle (EPI) et aux gestes et postures
- Apprentissage de l'estimation de son temps de travail.
- Jusqu'où pouvons nous aller avec cette technique.

**Suivi et accompagnement jusqu'à la certification****Passage de la certification**

Cette offre de formation  
est éligible à

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

moncompteformation.gouv.fr





Parcours Métier

## Pack Detailer Expert Certifié : Module métier sur la pratique du detailing

Formation sur 18 jours (126 heures)



### MODALITES D'EVALUATION

Mise en situation d'une réalisation de polissage sur un élément de carrosserie.

Il s'agit d'une mise en situation réelle en atelier où le candidat devra sur une période de 2h30 effectuer :

- Un accueil du client
- Une évaluation de la partie à polir
- Le chiffrage de la prestation attendue
- La réalisation du polissage/lustrage de la correction jusqu'à la finition

Cette offre de formation  
est éligible à

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

[moncompteformation.gouv.fr](https://moncompteformation.gouv.fr)



Abonnez-vous pour suivre l'actualité du centre



# Pack Detailer Expert Certifié : Module métier perfectionnement au polissage

Formation sur 18 jours (126 heures)

## Formation 2

### OBJECTIFS

- Mesurer l'épaisseur d'un vernis
- Acquérir les techniques et les connaissances du polissage
- Corriger rapidement la quasi totalité des micro-rayures d'une peinture moderne et d'une peinture ancienne, en économisant de 5 à 10h de travail vis-à-vis des techniques traditionnelles avec une polisseuse orbitale
- Atténuer des rayures moyennes
- Adapter votre technique de polissage à l'état de la peinture et du vernis
- Acquérir les techniques d'un ponçage à sec localisé de la carrosserie
- Vous démarquer de la concurrence en proposant des prestations de réparations localisées
- Apprendre à réaliser un ponçage à sec
- Maîtriser les techniques de correction de défauts majeures d'une peinture type rayure profonde, éclats de peinture, impacts divers
- Apprendre à valoriser et proposer ce savoir-faire très haut de gamme au Client
- Utiliser les techniques d'un polissage niveau expert
- Analyser la peinture et le vernis pour utiliser les combinaisons machines / pads / polishes les plus performants
- Comprendre la différence entre un ponçage à sec (dry sanding) et un ponçage à l'eau (wetsanding)
- Réaliser un ponçage à sec
- Réaliser un ponçage à l'eau, à la main et à la cale
- Réaliser les étapes d'une correction haut de gamme d'un vernis ou d'une peinture présentant tous les défauts possibles : queues de cochon, coulures de vernis, grains de poussières, griffes, peau d'orange, répercussions de ponçage, hologrammes
- Connaître l'ensemble des techniques de ponçage et polissage d'une correction de peinture et vous saurez les adapter en fonction de l'état initial d'un véhicule.

### PRÉ-REQUIS

- Avoir suivi le parcours initial M9 Devenir Detailer
- Réaliser des polissages

### VALIDATION

- Une attestation de formation sera délivrée en fin de formation

### PUBLIC

- Professionnels de la préparation esthétique en activité – Detailer – Gérant ou propriétaire de centre de nettoyage souhaitant développer ses activités et pratiquant le polissage. Carrossier, Detailer, Peintre en activité

**MODALITES PÉDAGOGIQUES**

- Matériel, équipement, accessoires et produits professionnels
- Véhicule(s), pièces et éléments de véhicule
- Support de cours
- Administratif : émargement, évaluation à chaud par QCM, évaluation à froid

**CONTENU**

- Les différents types de machines (Polisseuse rotative, roto-orbitale, Orbitale, Excentrique à rotation forcée, Excentrique à formation libre), pads (Hard, Médium, Soft, Micro Fibre, Laine...) et polish (Agressivité 1000, 2000, 3000)
- Les bases du polissage en deux passes, du vernis dur au vernis tendre  
Entraînement sur éléments de carrosserie  
Préparation polissage à la rotative (nettoyage, masquage)  
Polissage en 2 passes sur vernis dur et vernis tendre
- Apprentissage de la technique de correction des défauts majeurs tels que les rayures profondes, éclats de peinture et impacts divers
- Réparation avec pose de peinture (brillant direct) ou de vernis teinté (peinture vernis)
- Techniques de séchage des corrections
- Poli-lustré de l'élément réparé
- Pratique sur éléments de carrosserie puis sur un véhicule complet
- Présentations des différents accessoires de ponçage à l'eau et à sec : papier à poncer de grains différents, cales à poncer (marguerite, cylindrique, cale double face...), Compréhension des schémas de corrections.
- Compréhension de la montée en température des zones de travail.
- Pratique du ponçage à sec à la main sur des éléments de carrosserie.
- Rattrapage des défauts mineurs et majeurs d'un vernis : coulure de vernis, rayures grains de poussières, queues de cochon...
- Réalisation par le ponçage à sec d'un rééquilibrage (resurfaçage) avant le ponçage à l'eau. Utilisation des différentes interfaces et grains.
- Pratique du ponçage à l'eau à la cale. Utilisation des différentes interfaces et des différents papiers.
- Polissage à la polisseuse rotative, orbitale et roto-orbitale des éléments de carrosserie afin de corriger le dépoli et ramener de la brillance au vernis.

**MODALITES D'EVALUATION**

- Evaluation continue sous forme de mise en application pratique en atelier. Quizz de connaissance pour la partie théorique. Une attestation de compétences est délivrée à l'issue de la formation. En cas de non validation ou de validation partielle, des préconisations sont émises.



Abonnez-vous pour suivre l'actualité du centre



## Formation 3

### OBJECTIFS

- Maîtriser les aspects de la création d'un centre de detailing : commerce et marketing
- Choisir le bon statut de structure, calculer son besoin en trésorerie dans le domaine du detailing
- Créer et maîtriser son réseau, ses prospects et Clients
- Acquérir les techniques commerciales, comprendre son besoin en clientèle
- Cibler, gérer et fidéliser sa clientèle
- Développer les notions de bases du Marketing, définition de personae Marketing
- Créer son offre commerciale et la valoriser
- Être visible sur Internet : SEO, réseaux sociaux

### PRÉ-REQUIS

- Savoir lire et écrire
- Être dans une démarche sérieuse de création ou reprise d'entreprise

### CERTIFICATION

- Une attestation de formation sera délivrée en fin de formation

### MODALITES PÉDAGOGIQUES

- Ordinateur, accès à Internet
- Support de cours
- Administratif : émargement, évaluation à chaud par QCM, évaluation à froid

### CONTENU EN PRESENTIEL OU DISTANCIEL (selon session)

- Présentation des différents statuts d'entreprise et de société : SARL(U) - SAS(U) - EI - AE
- Les démarches pour créer son entreprise, sa société, ou le statut choisi.
- Compréhension et mise en phase de son projet, de ses objectifs, ses besoins avec le statut.
- Comment fonctionne la TVA ?
- Calculer son besoin en trésorerie spécifique
- Réaliser les bons choix et les bons investissements, calculer son taux horaire
- Compréhension des obligations d'un chef d'entreprise.
- Optimisation de la trésorerie avec proposition de pack de démarrage optimisé pour l'acquisition des premiers produits et équipements professionnels.
- Connaître et maîtriser les risques de la prestation proposée.
- Besoin en assurance
- Recours possible des clients
- Adapter son discours auprès de sa clientèle
- Créer sa Personae Marketing - Définir sa zone de chalandise
- Observer et analyser sa concurrence (Benchmark)
- Apprentissage des notions de chef d'entreprise
- Les outils indispensables à la création de son entreprise, les pièges à éviter, les obligations légales
- Vente additionnelle et mise en place des options
- Augmentation de son panier moyen
- Fidélisation de ses clients et intérêt de fidéliser
- Réactivation de son fichier client existant
- Comment valoriser et proposer de nouvelles offres dans vos prestations
- Réaliser une campagne de prospection impactante
- Définir sa zone de chalandise
- Définir sa persona marketing

Cette offre de formation  
est éligible à

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

moncompteformation.gouv.fr





## Parcours Métier

# Pack Detailer Expert Certifié : Module création d'entreprise

Formation sur 18 jours (126 heures)



### CONTENU EN DISTANCIEL APRES LA FORMATION

- Création d'un mini site de présentation de la société (mise en ligne à l'obtention du numéro de SIRET) hébergement sans limite de temps sur [les annuaires du detailing](#).
- Création de la fiche « Google My Business » et optimisation (mise en ligne à l'obtention du numéro de SIRET). Savoir la gérer soi-même et comprendre les règles d'optimisation.
- Savoir gérer, créer des contenus pertinents (post Google)
- Accès à un groupe privé Facebook (illimité).
- Ecriture d'un texte SEO sur les techniques et savoir-faire du métier, photos de votre centre et publicité sur votre centre pour mise en ligne sur le [Blog du detailing](#).



### MODALITES D'EVALUATION

- En fin de parcours de formation, un rapport de lancement ou de reprise d'activité sera évalué par un jury professionnel. Il sera estimé la qualité du projet à court et moyen termes ainsi que la cohérence du budget prévisionnel.

### MODALITES DE REALISATION ET DELAI D'ACCES

- Formation métier MC09 réalisable en Inter, en intra : nous consulter - en groupe de 3 à 7 par formateur
- Formation métier P25 réalisable en Inter, en intra : nous consulter – en groupe de 2 à 4 par formateur
- Formation création d'entreprise réalisable à distance - en groupe de 2 à 5 personnes
- Tarifs en inter : **6490€ dont 5440€ éligible au CPF**

- Délai d'accès : au moins 21 jours ouvrés avant le début de la session

- **Pour vous inscrire à cette formation avec votre CPF pour le module création d'entreprise : [cliquez ici](#)**

- **Pour vous inscrire à cette formation avec votre CPF pour le module de polissage certifiant RS5956 : [cliquez ici](#)**



### FORMATIONS DISPONIBLES EN 2024

- Sur demande

### ACCESSIBILITÉ

Nous étudions au cas par cas toutes les situations de handicap afin d'envisager une intégration dans la formation. Dans le cas contraire, nous prévoyons une orientation vers des organismes appropriés.

Cette offre de formation est éligible à

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

[moncompteformation.gouv.fr](https://moncompteformation.gouv.fr)



Abonnez-vous pour suivre l'actualité du centre



# Les avis de nos stagiaires



**5 / 5**

**Sur 305 répondants**

★★★★★★



J'ai passé la formation polissage/lustrage , des formateurs très professionnels et très performants, du matériel très bon mis à disposition, je recommande vivement ce centre de formation !

★★★★★★



Formation incroyable, très complète ,ici pour vous apprendre l'excellence, une équipe au top toujours dans la bonne humeur et très pédagogue, je recommande.

★★★★★★



Super expérience, les formateurs sont cools et expérimentés... bref je recommande

★★★★★★



Un excellent centre de formation qui dispose de beaucoup d'équipements. Centre multimarque et c'est très agréable de pouvoir utiliser des produits particuliers et professionnels pour voir la différence.



**5 / 5**

**Sur 122 répondants**



www.  
formation  
detailing  
.com

**01 76 52 48 18**  
FORMATION PROFESSIONNELLE

# Les avis de nos stagiaires

Accueil

5 / 5

Contenu

4,9 / 5

Équipe

5 / 5

Moyens

4,9 / 5

Encadrement

4,9 / 5



4,9 / 5

Sur 50 répondants

## Résultats des questionnaires de satisfaction sur 410 répondants

97,2 %



4,9 / 5



www.  
formation  
detailing  
.com

01 76 52 48 18  
FORMATION PROFESSIONNELLE



## FICHE D'IDENTIFICATION DE L'ORGANISME

### NOM DE LA SOCIÉTÉ : SP FORMATION

Certifiée Qualiopi B01387  
Numéro Datadock 0000552

NOM DE LA MARQUE : FD Formation Detailing

**ADRESSE DU SIÈGE :**

22 Rue de la Pommeraie 60240 Chaumont En Vexin Siret 819 557 646 00018

**LIEU DE LA FORMATION :**

Formation Detailing 26 Avenue des Frères Lumière Bat K  
78190 TRAPPES  
SIRET 819 557 646 00026

Code APE Formation continue d'adultes : 8559A  
Numéro de Déclaration d'activité : 32600305860 Amiens  
Numéro de TVA Intracommunautaire : FR79819557646  
exonérée de TVA — Art. 261.4.4 a du CGI  
IBAN : FR76 1010 7003 8200 6190 6229 689 - BRED Gisors

SITE INTERNET : [www.formationdetailing.com](http://www.formationdetailing.com) [www.sp-formation.com](http://www.sp-formation.com)

**Nos sites pour vous aider à vous faire connaître :**

Blog pour publier vos articles et devenir visible sur internet

=> <https://detailing-france.fr/>

Annuaire pour référencer votre activité et obtenir des demandes de devis

=> <https://annuaire-du-detailing.com/>

### [Visite de nos locaux 360° interactive](#)

En attendant suivez nous sur les réseaux sociaux et abonnez vous !





## COMMENTFAIRE FINANCERMAFORMATION?

### SUIVANTVOTRESTATUT :

- ✓ Vous êtes indépendant
  - [Téléchargez votre attestation CFP](#) (Cotisation Formation Professionnelle) sur [urssaf.fr](http://urssaf.fr) ou [autoentrepreneur.urssaf.fr](http://autoentrepreneur.urssaf.fr)
  - Si vous avez cotisé 1€ vous avez des droits à la formation
    - Artisan : <https://mon-entreprise.fafcea.com/>
    - Commerçant : <https://communication-agefice.fr/>
    - Libéral : <https://www.fifpl.fr/profession-liberale/criteres-de-prise-en-charge>
- ✓ Vous êtes salarié
  - Votre entreprise peut prendre en charge la formation
  - Financement par son OPCO – Adressez-vous à votre service RH
- ✓ Vous êtes demandeur d'emploi
  - Présentez ce programme à votre conseiller Pole Emploi
  - Après le rendez vous = > Transmettez nous votre identifiant Pole Emploi, votre département d'habitation, le code du module, la période souhaitée d'entrée en formation
  - Nous placerons un devis et le programme sur votre espace Pole Emploi (Kairos). => Informez votre conseiller par mail sur votre espace pole emploi. Il pourra se positionner.
- ✓ Vous souhaitez vous reconverter et/ou créer ou reprendre une entreprise
  - [Connectez vous à votre compte CPF](#)
  - [Voir les formations éligibles](#)

**Pole emploi et votre employeur  
peuvent abonder votre compte CPF.**

Pour savoir en détail comment [faire prendre en charge sa formation](#)  
[Rendez-vous sur notre site.](#)



## DEMANDE DE FORMATION : CRÉATION D'ENTREPRISE

**Vous avez fait une demande de formation de création ou de reprise d'entreprise E10 – E18 – E10M17 E10M9 E10M15.**

Ce dispositif étant éligible à la prise en charge par votre compte CPF, nous devons avant d'accepter votre entrée en formation valider votre demande par l'intermédiaire de ce questionnaire. Nous réaliserons également un entretien téléphonique.

**NOM :**

**PRENOM :**

**Statut :** salarié / demandeur d'emploi / indépendant

Formation à la création ou reprise d'entreprise dans le domaine du :

- Detailing
- Cuir
- Nettoyage vapeur

Votre objectif : .....

- Avez-vous suivi une formation à la CMA ou CCI Oui / non
- Êtes-vous suivi par la BGE Oui / non
- Avez-vous réalisé une étude de marché ? Oui / non
- Avez-vous réalisé un business plan? Oui / non
- Avez-vous rencontré un banquier? Oui / non
- Avez-vous rencontré un Expert-Comptable? Oui / non
- Avez-vous rencontré un CEP ? Oui / non
- Avez-vous réalisé une autre démarche? Si oui, laquelle?

.....  
Si vous êtes demandeur d'emploi, votre conseiller est-il informé de votre projet? Oui / non

Si vous êtes salarié, êtes-vous en cours :

- de licenciement,
- de démission,
- plan de départ?

Si vous êtes indépendant, avez-vous un projet de reprise d'entreprise?  
Souhaitez-vous un suivi pour développer votre entreprise?

Dans quel délai souhaiteriez vous créer ou reprendre une entreprise dans ce domaine :

- 6 mois
- 1 à 2 ans
- 3 à 5 ans
- Indéterminé

**En signant ce document vous confirmez que toutes les informations sont exactes.**

Date :

signature :



## FORMATION CPF - DOCUMENT À REMPLIR POUR UNE DEMANDE CPF



### Attestation sur l'honneur pour s'inscrire à une action de formation dispensée aux créateurs et repreneurs d'entreprise

Vous avez choisi de mobiliser vos droits CPF en vue de suivre une action de formation dispensée aux créateurs et repreneurs d'entreprise, mentionnée à l'article 1 du Décret n° 2018-1338 du 28 décembre 2018 relatif aux formations éligibles au titre du compte personnel de formation.

Merci d'indiquer dans quel cas vous vous trouvez :

- Création d'entreprise
- Reprise d'entreprise

Pouvez-vous exposer en quelques lignes votre projet professionnel et dans quelle mesure l'action demandée s'y inscrit :

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Je soussigné(e) M. / Mme

..... domicilié(e) à

.....

..... certifie sur l'honneur l'exactitude des informations mentionnées dans le présent document.

A .....

Le .....

Signature :



**L'attestation doit être conservée par l'organisme de formation. Elle peut être demandée à tout moment par la Caisse des Dépôts.**

SP Formation – Siret 819 557 646 00018 – Organisme de formation professionnelle continue  
enregistré sous le Numéro de déclaration d'activité 32600305860  
[www.sp-formation.com](http://www.sp-formation.com) – Tel 06 09 16 42 75



Une gestion



## CENTRE DE FORMATION PROFESSIONNELLE

22 / 32 Avenue des Frères Lumières - Bat K 78190 Trappes – France

E-Mail : [info@formationdetailing.com](mailto:info@formationdetailing.com)

Tél : +33(0)1 76 52 48 18

Siret : 819 557 646 00018

N° de déclaration d'activité : 32 600 305 860

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat » ([Art. L 6352-12 du Code du travail](#))

facebook

@SPFormationDetailing



@formationdetailing



@sp\_formation\_detailing



Formation Detailing



@FD\_Detailing

[WWW.FORMATIONDETAILING.COM](http://WWW.FORMATIONDETAILING.COM)